



台南市工業會

課 程	擺脫價格競爭的陌生業務開發技巧		講 師	黃震宇
日 期	112.02.17(星期五)		時 間	9:00-16:00 (08:40 報到)
課 程 綱 要	1. 潛在客戶在哪裡 2. 潛在客戶要什麼 3. 陌生開發的準備 4. 陌生拜訪的預定目標設定 5. 陌生拜訪的策略與沙盤推演 6. 破冰—一開口就吸引客戶注意 7. 擺脫價格競爭，讓客戶非你不可 8. 陌生拜訪的話術演練 9. 讓客戶牢牢記住你的好 			
費 用	會 員	免 費	同公司報名第三位以上費用 300 元/人	
	非會員	2000 元	同公司報名第二位以上享九折優惠	

報名前請先閱讀如下，以確保您的權益

- 主辦單位：台南市工業會、台南市中小工業服務中心
- 報名方式：詳填以下報名表連同繳費證明，傳真或郵寄至台南市工業會，並請來電確認。
- 上課地點：勞工育樂中心第二教室（台南市南區南門路 261 號 2 樓）
- 招生人數：50 人(名額有限，額滿為止)
- 繳費方式：郵寄現金袋或郵政劃撥（劃撥帳號:31399434 戶名:台南市工業會）
為避免資源浪費，報名後若不克參加酌收手續費 10%。
上課前請先完成匯款，未完成者自動取消報名。
- 聯絡方式：電話：06-2136711 傳真：06-2139309 聯絡人：陳怡伶小姐
- ✧ 附則：1. 本會保有課程更動之權利，如不便之處請見諒。2. 為了響應環保，請自備環保杯。

煩請臨時有事不克參加之學員，務必來電取消，以免造成困擾，若未來電取消將暫停下次課程報名!!! 請各位學員注意

-----✂-----煩請填妥資料並剪下回傳-----✂-----

〈擺脫價格競爭的陌生業務開發技巧〉講習會 112.02.17

姓 名	職 稱	備 註	
		聯 絡 人	
		電 話	
		傳 真	
公 司 名 稱		公 司 章	